

ABSTRAKSI

Sistem pengendalian informasi adalah sebuah sistem informasi yang menangani segala sesuatu yang berkenaan dengan akuntansi. Sistem pengendalian informasi akuntansi membantu perusahaan untuk mencapai tujuannya. Laporan keuangan yang baik dihasilkan oleh suatu sistem pengendalian informasi akuntansi yang baik dan teratur sehingga layak dijadikan bagi manajemen organisasi sebagai ukuran kinerja. Bagi CV. Daya Motor II yang bergerak di bidang jasa dan dagang di kota Pontianak, sistem pengendalian informasi akuntansi yang baik wajib untuk dimiliki dan dijalankan dalam rangka memenuhi kepuasan pelanggan dan mengembangkan bisnis sesuai dengan ekspektasi manajemen. Sebagai perusahaan dagang dan jasa, CV. Daya Motor II mengandalkan pendapatannya dari penjualan tunai ataupun penjualan kredit. Namun dalam kegiatan operasionalnya, CV. Daya Motor II seringkali memberikan penjualan kredit kepada pelanggannya tanpa mendapat data yang lengkap dan jaminan apapun dari pelanggan.

Dalam skripsi ini akan dibahas bagaimana sistem pengendalian informasi akuntansi penjualan kredit pada CV. Daya Motor II yang berjalan pada tahun 2014. Jenis penelitian ini adalah studi kasus dengan metode deskriptif analitis yang bersifat kualitatif. Adapun alat analisis yang digunakan adalah struktur organisasi, dokumen bagan alir, kuesioner dan tes ketaatan.

Berdasarkan hasil penelitian dan analisis dapat ditarik kesimpulan bahwa sistem pengendalian informasi akuntansi penjualan kredit CV. Daya Motor II sudah baik secara struktur organisasi dan bagan alir dokumen. Dalam kuesioner dan tes ketaatan didapati bahwa pengendalian terhadap sistem pengendalian informasi akuntansi belum berjalan dengan efektif dikarenakan faktor manusia yang belum secara maksimal dalam menjalankan sistem pengendalian informasi akuntansi. Disarankan untuk CV. Daya Motor II untuk meningkatkan koordinasi departemen yang berkaitan dengan prosedur penjualan kredit.

Kata kunci: Pengendalian Informasi Akuntansi, Penjualan Kredit.

ABSTRACT

Accounting information systems help companies to achieve their goals. Financial statement that are either generated by a good system of accounting information and regularly, so that deserves being made for management of the organization as a measure of performance. For CV Daya Motor II engaged in the services and commerce in Pontianak, a good accounting information system is mandatory for owners and run in order to meet customer satisfaction and grow the business in accordance with the expectations of management. As a trading company and services, CV Daya Motor II rely on revenues from sales cash or credit sales. But in its operational activities, CV Daya Motor II often give credit sales to its customers without getting complete data and any collateral from customers.

In this thesis are discussed how accounting information systems sales credits on CV Daya Motor II running in 2014. Type of this research is a case study with descriptive analytical method is qualitative. As for the analysis tools used are organizational structure, flow chart documents, questionnaires and tests of obedience.

Based on the results of research and analysis can be drawn the conclusion that the accounting information system of credit sales CV Daya Motor II already both organizational structure and flow chart document. In the questionnaires and tests the obedience found that control of accounting information system has not run effectively because of the human factor that hasn't been fullest accounting information system in the running. It is recommended for CV Daya Motor II to improve the coordination of the department with regard to the procedure of credit sales.

Keywords: Accounting, Information Systems, Sale Accounting.