BABII

TINJAUAN PUSTAKA

2.1. Tinjauan Teori

2.1.1. Teori Sinyal (Signalling Theory)

Signalling theory merupakan suatu perilaku manajemen perusahaan dalam memberi petunjuk untuk investor terkait pandangan manajemen pada prospek perusahaan untuk masa mendatang (Brigham & Joel , 2014). Teori sinyal mengemukakan bagaimana seharusnya sebuah perusahaan memberikan sinyal-sinyal kepada pemakai laporan keuangan. Sinyal ini berupa informasi mengenai apa yang sudah dilakukan oleh manajemen untuk merealisasikan keinginan pemilik. Sinyal bisa berupa promosi atau informasi lainnya yang menyatakan perusahaan tersebut lebih baik dibandingkan dengan perusahaan lain (Yasa, 2010).

Informasi yang terdapat dalam laporan keuangan merupakan sinyal perusahaan kepada *stakeholder* yang dapat mempengaruhi pengambilan keputusan. Dalam terori sinyal, pemberian sinyal dilakukan oleh manajer untuk mengurangi asimetri informasi. Asimetri informasi terjadi karena salah satu pihak memiliki informasi yang lebih baik dibandingkan dengan pihak lainnya. Informasi tersebut bisa berupa laporan keuangan, informasi kebijakan perusahaan maupun informasi lain yang diberikan oleh manajemen perusahaan.

Pihak manajemen perusahaan dituntut untuk bersikap transaparan dalam menyajikan laporan keuangan. Informasi yang disajikan oleh perusahaan dalam bentuk laporan keuangan menjadi sinyal atau pengumuman kepada para investor maupun kreditur terkait dengan kondisi keuangan perusahaan yang nantinya akan digunakan untuk keputusan investasi maupun peminjaman modal kepada perusahaan. Pada laporan keuangan dapat diketahui kondisi perusahaan apakah perusahaan berada di kondisi yang baik atau tidak. Perusahaan yang sehat ditandai dengan jumlah laba yang baik, sedangkan perusahaan yang mengalami permasalahan keuangan dikategoringan ke dalam perusahaan yang tidak sehat.

Penggunaan teori sinal berhubungan dengan ROA atau profitabilitas. ROA merupakan informasi mengenai laba perusahaan yang di hitung berdasarkan tingkat pengembalian aset perusahaan. Jika ROA menunjukkan angka yang tinggi maka akan menjadi sinyal yang baik bagi para investor, karena angka ROA yang tinggi menunjukan bahwa kinerja keuangan perusahaan tersebut baik, kemudian investor akan tertarik untuk menginvestasikan dananya atau menanam saham kepada perusahaan. Profitabilitas yang tinggi akan menjadi sebuah sinyal yang baik bagi invetor untuk menanam sahamnya kepada perusahaan sehingga nilai investasinya akan naik.

Teori sinyal berhubungan dengan Pertumbuhan penjualan. Pertumbuhan penjualan (*growth of sales*) merupakan kenaikan jumlah penjualan dari tahun ke tahun atau dari waktu ke waktu. Perusahaan yang memiliki pertumbuhan penjualan tinggi menunjukkan sinyal yang positif bagi stakeholder, karena perusahaan mempunyai kecenderungan untuk mempertahankan kelangsungan hidup perusahaan.

Teori sinyal berhubungan dengan rasio aktivitas. Rasio aktivitas merupakan ukuran efektivitas pemanfaatan aktiva dalam menghasilkan penjualan. Semkain tinggi perputaran semakin efektif perusahaan memanfaatkan aktivanya. Semakin maksimal tingkat perputaran aset akan semakin memperoleh hasil yang maksimal. Semakin tinggi Total Asset Turn Over atau TATO maka akan menjadi sinyal yang baik dari perusahaan untuk investor karena perusahaan mampu mendapatkan laba yang tinggi ketika rasio aktivitasnya tinggi. Semakin tinggi nilai rasio aktivitasnya maka semakin tinggi laba yang diperoleh oleh perusahaan.

Teori sinyal berhubungan dengan rasio likuiditas, yang mana semakin tinggi kemampuan perusahaan dalam membayar kewajiban jangka pendeknya akan memberikan sinyal yang baik atau good news kepada para investor. Hal tersebut menunjukkan bahwa perusahaan mampu menyelesaikan masalah hutangnya, semakin tinggi nilai rasio likuiditas perusahaan maka akan meningkatkan peluangpeluang perusahaan untuk membayar serta menyelesaikan masalahnya terkait dengan hutang.

Teori sinyal memiliki hubungan dengan rasio solvabilitas. Rasio solvabilitas digunakan untuk mengetahui sejauh mana perusahaan dapat melunasi kewajibannya baik jangka pendek maupun jangka panjang atau untuk mengukur

besarnya dana yang berasal dari hutang. Penggunaan hutang yang semakin tinggi mengindikasikan kemungkinan perusahaan kesulitan untuk mengembalikan atau membayar hutang sehingga kemampuan perusahaan unutk menghasilkan laba menurun. Semkain rendah tingkat solvabilitas akan menjadi sinyal yang baik dari perusahaan kepada investor.

2.1.2. Pertumbuhan Penjualan

Pertumbuhan penjualan (*growth of sales*) merupakan kenaikan jumlah penjualan dari tahun ke tahun atau dari waktu ke waktu. Dengan mengetahui seberapa besar pertumbuhan penjualan akan mempermudah perusahaan dalam memprediksi tingkat profit yang akan didapatkan (Nugroho, 2011). Pertumbuhan penjualan merupakan indikator penting berkaitan penerimaan pasar dari produk dan jasa perusahaan tersebut, dimana pendapatan yang dihasilkan dari penjualan akan dapat digunakan untuk mengukur tingkat pertumbuhan penjualan. Pertumbuhan dapat diukur dengan rasio pertumbuhan. Menurut (Fahmi, 2012) menyebutkan rasio pertumbuhan yaitu rasio yang mengukur seberapa besar kemampuan perusahaan dalam mempertahankan posisinya didalam industri dan dalam perkembangan ekonomi secara umum.

2.1.3. Aktivitas

Rasio aktivitas (*Activity Ratio*) adalah rasio atau perbandingan yang digunakan untuk mengukur efektifitas perusahaan dalam menggunakan aktiva yang dimilikinya. Efektivitas yang dilakukan misalnya dibidang penjualan, sediaan, penagikan piutang dan efektivitas di bidang lainnya. Selain itu, Rasio aktivitas juga digunakan untuk menilai kemampuan perusahaan dalam melaksanakan operasional sehari-hari. Dari hasil pengukuran dengan rasio aktivitas akan terlihat apakah perusahaan akan lebih efisien dan efektif dalam mengelola aset yang dimilikinya atau mungkin justru sebaliknya.

Dalam penelitian ini, aktivias diukur menggunakan *Total Asset Turnover* (TATo). TATo digunakan untuk mengukur efisiensi tingkat penggunaan seluruh aktiva dalam perusahaan (Fahmi, 2012: 135). Weston dan Brigham (2001) dan Hastuti (2010:57) menyatakan bahwa semakin cepat siklus konversi kas, akan

semakin tinggi kebutuhan pendanaan eksternal, dan semakin besar biaya yang dibutuhkan.

2.1.4. Likuiditas

Rasio likuiditas merupakan alat ukur untuk mengetahui kemampuan perusahaan dalam melunasi kewajiban jangka pendeknya, likuiditas yang rendah akan berakibat pada sulitnya perusahaan dalam melunasi kewajibannya, terutama kewajiban jangka pendek. Hal ini dapat menjadi kendala perusahaan dalam menjalankan aktivitasnya. Dengan demikian, tingkat likuiditas perusahaan menjadi pedoman bagi para manajer dalam mengambil kebijakan pembelanjaan sekaligus merupakan informasi bagi para investor mengenai kemampuan keuangan perusahaan dalam memenuhi utang jangka pendeknya. Pengukuran yang digunakan dalam tingkat likuiditas adalah rasio lancar (current ratio) dengan membandingkan kemampuan perusahaan membayar liabilitas jangka pendeknya dengan menggunakan aset lancarnya. Current ratio yang tinggi menunjukkan kemampuan perusahaan dalam memenuhi kewajiban jangka pendeknya sehingga profitabilitas perusahaan pun akan mengalami peningkatan karena para investor yakin bahwa perusahaan berada dalam kondisi keuangan yang stabil dan *profitable*. Hal ini menunjukkan semakin tinggi tingkat likuiditas perusahaan maka semakin besar kemampuan perusahaan dalam memenuhi kewajiban jangka pendeknya dan semakin tinggi profitabilitas perusahaan yang dicapai.

2.1.5. Solvabilitas

Rasio solvabilitas merupakan rasio yang digunakan untuk mengetahui efektifitas penggunaan dana eksternal perusahaan melalui utang. Rasio yang paling sering digunakan dalam mengukur tingkat solvabilitas perusahaan adalah menggunakan *Debt to Eequity Ratio* (DER). Semakin rendah DER maka semakin tinggi tingkat pendanaan perusahaan yang disediakan oleh pemegang saham dan semakin besar perlindungan bagi kreditur (margin perlindungan) jika terjadi penyusutan nilai aset (kerugian).

Tingkat solvabilitas yang rendah menunjukkan perusahaan lebih banyak didanai melalui dana internal dibandingkan dana eksternalnya (utang rendah). Semakin rendah tingkat solvabilitas perusahaan menunjukkan semakin rendah

risiko kegagalan perusahaan dalam mengembalikan utangnya dan semakin tinggi profitabilitas perusahaan karena kewajiban yang harus ditanggung semakin rendah.

2.1.6. Profitabilitas

Profitabilitas adaalah salah satu indikator yang berperan besar dalam penilaian suatu perusahaan yang menunjukkan perusahaan telah memperoleh keuntungan. Menurut (Weston & Thomas, 1995) profitabilitas diklasifikasikan menjadi *Gross Profit Margin, Net Profit Margin,* dan *Return on Investment* (ROI). Profitabilitas menjadi bagian penting karena menjadi takaran pihak manajemen dalam pembagian dividen, dengan teori bahwa investor cenderung memilih perusahaan yang memiliki tingkat laba yang tinggi. Menurut (Edi Suwito & Arleen Herawati, 2005) Profitabilitas adalah kekuatan suatu perusahaan dalam menghasilkan keuntungan (*profit*) baik melalui penjualan, harta maupun prive. Yang mana menjadi suatu acuan suatu perusahaan. Apabila keuntungan yang dihasilkan tinggi maka tinggi pula kekuatan perusahaan dalam mendapatkan keuntungan begitupun sebaliknya, sehingga pihak eksternal dalam membuat keputusan dapat menilai sehat atau tidaknya melalui profitabilitas.

2.1.7. Konsep profitabilitas

Profitabilitas adalah rasio yang menghubungkan laba penjualan dan investasi. Profitabilitas menggambarkan tingkat kemampuan perusahaan mendapatkan keuntungan. Macam-macam profitabilitas antara lain:

- a. Profitabilitas dalam kaitannya dengan penjualan menggunakan rasio margin laba kotor dan margin laba bersih.
- b. Profitabilitas dalam kaitannya dengan investasi, menggunakan dua pengukuran yaitu ROI (*Return on Investment*) dan ROA (*Return on Asset*).

2.1.8. Rasio Profitabilitas

Rasio profitabilitas adalah rasio yang digunakan untuk mengukur kemampuan perusahaan dalam memperoleh keuntungan. Rasio ini juga memberikan gambaran mengenai tingkat efektivitas manajemen suatu perusahaan. Hal ini ditunjukan oleh keuntungan yang dihasilakn dari penjualan dan pendapatan investasi.

2.1.9. Tujuan Rasio Profitabilitas

- 1. Mengetahui pemasukan laba perusahaan pada suatu periode akuntansi.
- 2. Mengetahui perkembangan laba yang diperoleh dibandingkan dengan periode akuntansi yang telah lalu.
- 3. Mengetahui kemampuan perusahaan dalam mengembangkan modal yang dimiliki, baik berasal dari modal pinjaman maupun modal sendiri.
- 4. Mengetahui laba bersih yang didapatkan oleh perusahaan setelah dikurangi oleh pajak dengan modal sendiri.
- 5. Menilai posisi laba yang didapatkan perusahaan pada periode berjalan dengan yang didapatkan pada periode sebelumnya.

2.1.10. Manfaat Rasio Profitabilitas

- Dapat mengetahui secara pasti laba/keuntungan dari perusahaan dalam periode tertentu.
- Sebagai tolak ukur dalam penilaian yang dilakukan bank/investor kepada perusahaan.
- 3. Memahami efisiensi dari sebuah bisnis.
- 4. Untuk manajer perusahaan, rasio profitabilitas ini bisa menjadi acuan untuk mengevaluasi kinerja perusahaan.
- Sebagai tolak ukur bagi trader saham dalam menilai apakah saham perusahaan layak untuk dibeli.
- 6. Sebagai acuan dasar dalam aspek pajak perusahaan.

2.1.11. Fungsi Rasio Profitabilitas

- 1. Sebagai pengukur tingkat kemampuan perusahaan dalam menghasilkan laba dari jumlah modal yang diberikan atau dimiliki. Baik modal yang berasal dari pinjaman maupun modal yang berasal dari kekayaan pemilik perusahaan.
- 2. Sebagai pembanding posisi atau jumlah laba yang dimiliki perusahaan pada periode berjalan (saat ini) terhadap jumlah laba pada periode sebelumnya.
- Sebagai penyaji data mengenai laba perusahaan dari waktu ke waktu, sehingga dapat digunakan untuk bahan evaluasi para stakeholders.
- 4. Untuk menghitung laba yang didapatkan perusahaan yang dihasilkan oleh total aset dan total ekuitas yang dimiliki.

5. Untuk mengukur margin laba kotor yang dimiliki atas penjualan bersih, margin laba operasional atas penjualan bersih, serta margin laba bersih atas penjualan bersih.

2.2. Kajian Empiris

Penelitian terdahulu mengenai profitabilitas, sudah banyak dilakukan dengan berbagai variasi mulai dari metode penelitian, sampel penelitian dan hasil yang berbeda. Perbedaan hasil atau *research gap* dalam penelitian sebelumnya yang menjadi dasar bagi penulis unntuk melakukan penelitian mengenai topik tersebut.

Dibawah ini adalah tabel penelitian yang dilakukan terdahulu untuk menguji faktor-faktor yang mempengaruhi profitabilitas perusahaan.

Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu

No	Nama	Judul	Variabel	Teknik	Hasil
	Penulis			Analisis	
1	Barus,	ANALISIS	<u>Variabel</u>	analisis	Faktor-faktor
	Andreani	FAKTOR-	Dependen:	regresi	yang
	Caroline	FAKTOR YANG	Profitabilita	linier	berpengaruh
	dan	MEMPENGARU	s <u>Variabel</u>	berganda	positif
	Leliani,	НІ	Independen:		terhadap
	(2013)	PROFITABILIT	Current		profitabilitas
		AS PADA	Ratio, Total		adalah TATo,
		PERUSAHAAN	Asset		dan Ukuran
		MANUFAKTUR	Turnover,		Perusahaan
		YANG	Debt to		sedangkan CR,
		TERDAFTAR DI	Equity		DER,
		BURSA EFEK	Ratio, Debt		Pertumbuhan
		INDONESIA	Ratio,		Penjualan,
			Pertumbuha		tidak
			n Penjualan,		berpengaruh

	Ī		Ukuran		terhadap
			Perusahaan		profitabilitas,
					dan DR
					berpengaruh
					negatif
					terhadap
					profitabilitas
2	Arif,	PENGARUH	<u>Variabel</u>	nalisis	Faktor-faktor
	Mahfud	RASIO	Dependen:	Regresi	yang
	Sodiq	AKTIVITAS	Profitabilita	Linier	berpengaruh
	dan Astri	TERHADAP	s <u>Variabel</u>	Berganda	terhadap
	Fitria	PROFITABILIT	Independen:		profitabilitas
	(2015)	AS PADA	Perputaran		adalah
		PERUSAHAAN	Piutang,		Perputaran
		FOOD AND	Perputaran		Piutang,
		BEVERAGES	Persediaan,		Perputaran
			Perputaran		Persediaan,
			Aktiva		sedangkan
			Tetap,		Perputaran
			Perputaran		Aktiva dan
			Total		Pertumbuhan
			Aktiva, dan		Penjualan
			Pertumbuha		berpengaruh
			n Penjualan		negatif
					terhadap
					profitabilitas

3	Meidiyus	PENGARUH	<u>Variabel</u>	Analisis	Faktor-faktor
	tiani	MODAL KERJA,	Dependen:	Regresi	yang
	Rinny	UKURAN	Profitabilita	Berganda	berpengaruh
	(2016)	PERUSAHAAN,	s <u>Variabel</u>		positif
		PERTUMBUHA	Independen:		terhadap
		N	Modal		profitabilitas
		PENJUALAN	Kerja,		adalah
		DAN	Ukuran		Likuiditas
		LIKUIDITAS	Perusahaan,		sedangkan
		TERHADAP	Pertumbuha		Ukuran
		PROFITABILIT	n, dan		Perusahaan
		AS PADA	Likuiditas		berpengaruh
		PERUSAHAAN			negatif dan
		MANUFAKTUR			Modal Kerja
		SEKTOR			serta
		INDUSTRI			Pertumbuhan
		BARANG			Penjualan
		KONSUMSI			tidak
		YANG			berpengaruh
		TERDAFTAR DI			terhadap
		BURSA EFEK			profitabilitas
		INDONESIA			
		(BEI)			
		PERIODE			
		TAHUN 2010 –			
		2014			

4	Kant,	FACTORS	<u>Variabel</u>	Statistik	Faktor-faktor
	Matthijs	INFLUENCING	Dependen:	Deskriptif	yang
	C. T.	THE	Profitability		berpengaruh
	(2018)	PROFITABILIT	<u>Variabel</u>		positif
		Y OF	Independen:		terhadap
		MANUFACTURI	Firm Size,		profitabilitas
		NG FIRMS	R&D		adalah R&D
		LISTED ON THE	Intensity,		Intensity,
		NEW YORK	Growth,		Growth,
		STOCK	Productivity		Productivity,
		EXCHANGE	, Firm Age,		Leverage Ratio
			Net Asset		dan Current
			Turnover,		Ratio,
			Leverage		Firm Age dan
			Ratio,		Firm size tidak
			Current		berpengaruh
			Ratio		serta NetAsset
					Turnover
					berpengaruh
					negatif.
5	Asri Nur	ANALISIS	<u>Variabel</u>	Analisis	Hasil uji yang
	Wahyuni	LIKUIDITAS,	Dependen:	Regresi	telah dilakukan
	, S	SOLVABILITAS	Profitabilita	Berganda	sebelumnya
	(2018)	, DAN	s <u>Variabel</u>		menunjukkan
		AKTIVITAS	<u>Independen</u> :		hasil bahwa
		PERUSAHAAN	Likuiditas,		secara
		TERHADAP	Solvabilitas,		parsial maupun
		PROFITABILIT	dan		secara
		AS PADA	Aktivitas		simultan
		PERUSAHAAN			seluruh
		MANUFAKTUR			variabel

					independen
					(likuiditas,
					solvabilitas,
					dan
					aktivitas)
					berpengaruh
					secara
					signifikan
					terhadap
					variabel
					dependen
					(profitabilitas
					perusahaan).
6	Sukadan	PENGARUH	<u>Variabel</u>	analisis	Faktor-faktor
	a, I. A.,	PERTUMBUHA	Dependen:	data	yang
	&	N PENJUALAN,	Profitabilita	deskriptif	berpengaruh
	Triaryati,	UKURAN	s <u>Variabel</u>		positif
	N (2018)	PERUSAHAAN,	Independen:		terhadap
		DAN	Pertumbuha		profitabilitas
		LEVERAGE	n Penjualan,		adalah
		TERHADAP	Leverage		Pertumbuhan
		PROFITABILIT	dan Ukuran		Penjualan dan
		AS PADA	Perusahaan		Ukuran
		PERUSAHAAN			Perusahaan
		FOOD AND			sedangkan
		BEVERAGE BEI			Leverage
					berpengaruh
					negatif
					terhadap
					profitabilitas

Sari, M.	FAKTOR-	<u>Variabel</u>	Statistik	Secara
M.,	FAKTOR	Dependen:	Deskriptif,	simultan
Ananda,	PROFITABILIT	Profitabilita	analisis	menunjukkan
G. C., &	AS DI SEKTOR	s <u>Variabel</u>	regresi	bahwa ROA,
Ardian,	PERUSAHAAN	Independen:	berganda	DER, TATO
N (2019)	INDUSTRI	Return on		dan SIZE
	MANUFAKTUR	Asset, Debt		berpengaruh
	INDONESIA	to Equity		signifikan
	(STUDI KASUS:	Ratio, Total		terhadap
	SUB SEKTOR	Asset		Profitabilitas.
	ROKOK)	Turnover		Secara parsial,
		(TATO),		hanya ROA
		Ukuran		yang
		Perusahaan		berpengaruh
		(SIZE)		signifikan
				terhadap
				Profitabilitas
				sedangkan
				DER, TATO
				dan SIZE tidak
				berpengaruh
				signifikan
				terhadap
				Profitabilitas.
	M., Ananda, G. C., & Ardian,	M., FAKTOR Ananda, PROFITABILIT G. C., & AS DI SEKTOR Ardian, PERUSAHAAN N (2019) INDUSTRI MANUFAKTUR INDONESIA (STUDI KASUS: SUB SEKTOR	M., FAKTOR Dependen: Ananda, PROFITABILIT Profitabilita G. C., & AS DI SEKTOR s Variabel Ardian, PERUSAHAAN Independen: N (2019) INDUSTRI Return on MANUFAKTUR Asset, Debt INDONESIA to Equity (STUDI KASUS: Ratio, Total SUB SEKTOR Asset ROKOK) Turnover (TATO), Ukuran Perusahaan	M., FAKTOR Dependen: Deskriptif, Ananda, PROFITABILIT Profitabilita analisis G. C., & AS DI SEKTOR s Variabel regresi Ardian, PERUSAHAAN Independen: berganda N (2019) INDUSTRI Return on MANUFAKTUR Asset, Debt INDONESIA to Equity (STUDI KASUS: Ratio, Total SUB SEKTOR Asset ROKOK) Turnover (TATO), Ukuran Perusahaan

8	Matonda	PENGARUH	<u>Variabel</u>	Statistik	Faktor-faktor
	ng, F. F.,	AKTIVITAS,	Dependen:	Deskriptif	yang
	&	LIKUIDITAS	Profitabilita		berpengaruh
	Wuryani,	DAN	s <u>Variabel</u>		positif
	E (2018)	SOLVABILITAS	Independen:		terhadap
		TERHADAP	Aktivitas,		profitabilitas
		PROFITABILIT	Likuiditas		adalah
		AS PADA	dan		aktivitas dan
		PERUSAHAAN	Solvabilitas		likuiditas
		MAKANAN			sedangkan
		DAN			solvabilitas
		MINUMAN DI			tidak
		BEI 2014-2018			berpengaruh
					terhadap
					profitabilitas
9	Mendra,	PENGARUH	<u>Variabel</u>	Statistik	Faktor-faktor
	N. Y.,	STRUKTUR	Dependen:	Deskriptif,	yang
	Vidyasar	MODAL,	Profitabilita	analisis	berpengaruh
	i, S. M.,	PERTUMBUHA	s <u>Variabel</u>	regresi	terhadap
	& Saitri,	N	Independen:	berganda	profitabilitas
	P. W	PENJUALAN,	Struktur		adalah Ukuran
	(2021)	UKURAN	Modal,		Perusahaan,
		PERUSAHAAN,	Pertumbuha		Likuiditas,
		LIKUIDITAS	n Penjualan,		Perputaran
		DAN	Ukuran		Modal
		PERPUTARAN	Perusahaan,		sedangkan
		MODAL KERJA	Likuiditas		Struktur
		TERHADAP	dan		Modal, dan
		PROFITABILIT	Perputaran		Pertumbuhan
		AS	Modal		Penjualan
			Kerja		tidak

					berpengaruh
					terhadap
					profitabilitas.
10	Wage,	PENGARUH	Variabel	analisis	Faktor-faktor
	S., Toni,	LIKUIDITAS,	Dependen:	regresi	yang
	Н., &	SOLVABILITAS	Profitabilita	linier	berpengaruh
	Rahmat	, AKTIVITAS,	s <u>Variabel</u>	berganda	terhadap
	(2021)	DAN	Independen:		profitabilitas
		UKURAN	Likuiditas,		adalah
		PERUSAHAAN	Solvabilitas,		Likuiditas,
		TERHADAP	Aktivitas,		Solvabilitas,
		PROFITABILIT	dan Ukuran		dan Ukuran
		AS	Perusahaan		Perusahaan
		PERUSAHAAN			sedangkan
		DI BURSA			Aktivitas tidak
		EFEK			berpengaruh
		INDONESIA			terhadap
					profitabilitas

Sumber: Data Sekunder Diolah (2022)

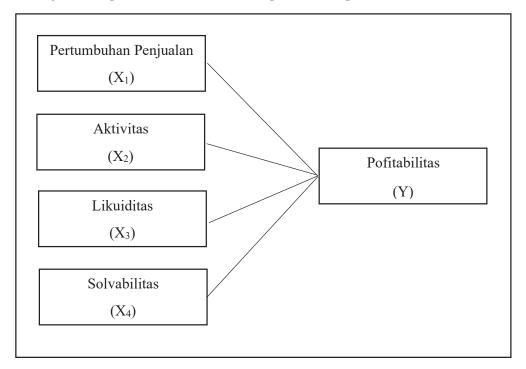
Berdasarkan kajian empiris yang telah dijelaskan, dapat diketahui bahwa pada hasil penelitian terdahulu mengenai faktor-faktor yang mempengaruhi profitabilitas masih memiliki hasil yang berbeda-beda. Hal ini menjadi alasan penulis ingin meneliti kembali dengan variabel pertumbuhan penjualan, aktivitas, likuiditas dan solvabilitas terhadap profitabilitas. Objek penelitian ini dilakukan pada perusahaan manufaktur sub sektor makanan dan minuman (*Food and Beverage*) yang terftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) periode tahun 2019-2021

2.3. Kerangka Konseptual

Kerangka konseptual merupakan suatu konstitusi, suatu sistem koheren dari hubungan antata tujuan dan fundamental yang dapat mendorong standar yang konsisten serta yang menjelaskan sifat, fungsi dan keterbatasan akuntansi keuangan dan laporan keuangan. Kerangka kerja konseptual dimaksudkan untuk konstitusi

dalam penyusunan standar. Tujuannya adalah memberikan petunjuk dalam menyelesaikan perselisihan yang meningkat selama proses penyusunan standar dengan mempersempit pertanyaan, serrta memudahkan pemahan konseptual dalam penelitian apakah standar telah sesuai dengan kerangka konseptual atau tidak.

Berdasarkan hasil penelitian dan landasan teori yang telah dikemukakan sebelumnya serta beberapa permasalahan yang dipaparkan, berikut disajikan kerangka konseptual dalam bentuk model penelitian seperti berikut:



Gambar 2.1 Kerangka Konseptual Penelitian

Bagan diatas menggambarkan hubungan antara faktor-faktor yang dapat mempengaruhi profitabilitas, pengaruh pertumbuhan penjualan, aktivitas, likuiditas, dan solvabilitas terhadap profitabilitas.

2.4. Hipotesis Penelitian

Sebagaimana yang telah dijabarkan sebelumnya, penelitian ini bertujuan untuk menganalisis faktor-faktor yang dapat mempengaruhi profitabilitas. Terdapat empat hipotesis yang akan dianilisis dalam penelitian ini, hipotesis tersebut adalah:

2.4.1. Pengaruh Pertumbuhan Penjualan Terhadap Profitabilitas

Pertumbuhan penjualan adalah kenaikan jumlah penjualan dari tahun ke tahun atau dari waktu ke waktu (Kannedy & Joyce, 2013). Pertumbuhan penjualan dapat juga mempengaruhi profitabilitas perusahaan. Semakin tinggi penjualan bersih yang dilakukan oleh perusahaan maka semakin tinggi pula laba kotor yang mampu diperoleh, sehingga dapat mendorong tingkat profitabilitas perusahaan.

Menurut Swastha dan Handoko (2011) pertumbuhan atas penjualan merupakan indikator penting dari penerimaan pasar dari produk dan/atau jasa perusahaan tersebut, dimana pendapatan yang dihasilkan dari penjualan akan dapat digunakan untuk mengukur tingkat pertumbuhan penjualan. Semakin meningkat pertumbuhan penjualan maka profitabilitas yang diperoleh perusahaan akan menurun.

Sukadana, I. A., & Triaryati, N (2018) melakukan pengujian terahadap pengaruh pertumbuhan penjualan, ukuran perusahaan, dan leverage terhadap profitabilitas pada perusahaan *food and beverage* BEI. Berdasarkan hasil uji hipotesis pertama dalam penelitian ini ditemukan bahwa pertumbuhan penjualan berpengaruh positif terhadap profitabilitas. Semakin tingginya penjualan bersih yang dilakukan oleh perusahaan dapat mendorong semakin tingginya laba yang mampu diperoleh, sehingga dapat mendorong semakin tingginya profitabilitas perusahaan. Begitu sebaliknya, apabila suatu perusahaan mengalami penurunan penjualan, maka laba perusahaan tersebut akan ikut turun dan mempengaruhi profitabilitas perusahan tersebut. Penelitian serupa juga dilakukan oleh (Hansen & Juniarti, 2014), (Iqbal & Zhuquan, 2015), dan (Anindita & Elmanizar, 2019) yang mengatakan bahwa pertumbuhan penjualan berpengaruh positif terhadap profitabilitas.

H₁: Pertumbuhan penjualan berpengaruh terhadap profitabilitas

2.4.2. Pengaruh Aktivitas Terhadap Profitabilitas

Rasio aktivitas yang diproksikan dengan rasio perputaran total aktiva menunjukan bagaimana perusahaan menggunakan keseluruhan aktiva untuk menciptakan penjualan dan mendapatakan laba. *Total assets turn over* adalah

perbandingan antara penjualan dengan total aktiva suatu perusahaan dimana rasio ini menggambarkan kecepatan perputaran total aktiva dalam satu periode tertentu. *Total assets turnover* merupakan rasio yang menunjukkan tingkat efisiensi penggunaan keseluruhan aktiva perusahaan dalam menghasilkan volume penjualan tertentu (Syamsudin, 2009). *Total assets turn over* adalah rasio yang mencerminkan perputaran aktiva diukur dari volume penjualan. Rasio aktivitas yang tinggi mengambarkan bahwa aktiva dapat lebih cepat berputar dan meraih laba dan menunjukkan semakin efisien penggunaan keseluruhan aktiva dalam menghasilkan penjualan.

Barus, Andreani Caroline dan Leliani, (2013) melakukan penelitian terhadap Faktor-faktor yang mempengaruhi profitabilitas pada perusahaan manufaktur yang terdaftar di BEI. Berdasarkan hasil penelitian didapatkan bahwa TATo berpengaruh secara signifikan dan positif terhadap profitabilitas. Perusahaan manufaktur efektif dalam penggunaan aktivanya untuk menghasilkan total penjualan bersih dimana perputaran aktiva yang cepat diikuti dengan penjualan yang tinggi sehingga mampu menghasilkan laba. Hal ini menunjukkan semakin baik kinerja yang dicapai oleh perusahaan. Penelitian serupa juga dikemukakan oleh (Hatono, 2015) dan (Sartiwi, dkk. 2017) yang mengatakan bahwa aktivitas berpengaruh positif terhadap profitabilitas.

H₂: Aktivitas berpengaruh terhadap profitabilitas

2.4.3. Pengaruh Likuiditas Terhadap Profitabilitas

Likuiditas perusahaan diukur berdasarkan kemampuannya untuk memenuhi kewajiban jangka pendeknya ketika jatuh tempo (Gitman & Chad, 2012). Likuiditas sebagai alat ukur seberapa besar kemampuan perusahaan di dalam memenuhi kebutuhan kas untuk membayar kewajiban jangka pendek maupun untuk membiayai operasional sehar-hari sebagai modal kerja. Semakin tinggi *current ratio* yang dihasilkan perusahaan maka semakin tinggi kemampuan perusahaan dalam memenuhi kewajiban jangka pendeknya sehingga profitabilitas perusahaan pun akan mengalami peningkatan karena para investor yakin bahwa perusahaan berada dalam kondisi keuangan yang stabil dan *profitable*.

Meidiyustiani Rinny (2016) melakukan penelitian mengenai pengaruh modal kerja, ukuran perusahaan, pertumbuhan penjualan, dan likuiditas terhadap profitabilitas. Berdasarkan hasil pengujian hipotesis diperoleh bahwa likuiditas berpengaruh signifikan terhadap profitabilitas. Pengaruh yang positif signifikan mengindikasikan bahwa kemampuan perusahaan memenuhi kewajiban jangka pendeknya semakin tinggi, dengan semakin tinggi aktiva lancar yang dimiliki perusahaan, maka perusahaan tersebut semakin likuid yang berarti perusahaan dapat membayar kewajibannya. Hasil penelitian ini sesuai dengan penelitian yang dilakukan oleh (Wahyuni, 2018) yang mengatakan likuiditas berpengaruh positif terhadap profitabilitas.

H₃: Likuiditas berpengaruh terhadap profitabilitas

2.4.4. Pengaruh Solvabilitas Terhadap Profitabilitas

Solvabilitas dipergunakan untuk mengetahui seberapa besar potensi perusahaan untuk membayar semua kewajibannya menggunakan seluruh aset yang dimiliki jika perusahaan dilikuidasi. Untuk dapat beroperasi, setiap perusahaan memiliki kebutuhan pendanaan yang berbeda. Oleh karena itu dibutuhkan dana yang dapat menyokong perusahaan agar dapat berfungsi dengan baik (Febrianto & Rahayu, 2015). Tingkat solvabilitas yang rendah menunjukkan perusahaan lebih banyak didanai melalui dana internal dibandingkan dana eksternalnya (utang rendah). Semakin rendah tingkat solvabilitas perusahaan menunjukkan semakin rendah risiko kegagalan perusahaan dalam mengembalikan utangnya dan semakin tinggi profitabilitas perusahaan karena kewajiban yang harus ditanggung semakin rendah.

Sari & Dewi (2019) melakukan pengujian mengenai pengaruh solvabilitas terhadap profitabilitas. Berdasarkan hasil pengujian ditemukan bahwa solvabilitas mempunyai pengaruh positif yang signifikan terhadap profitabilitas. Penelitian serupa juga dilakukan oleh Meita & Silvia (2018) dan Raymond (2017) yang mengatakan bahwa solvabilitas berpengaruh terhadap profitabilitas.

H₄: Solvabilitas berpengaruh terhadap profitabilitas