

System and Procedures for Wall's Ice Cream Credit Sales
at PD. Subur Abadi Pontianak

ABSTRACT

A company is established to make profit and maintain the viability of its business. Business sustainability is only possible if the goods or services offered can be accepted in the market, and can get a market share. Therefore, it is important to for a company to understand the sales system because it is a source of income for the company. One of the means of increasing sales is by using a system of credit sales. To achieve this purpose, the leadership of the company needs a system to help organize internal control that serves to provide information about the progress the company has achieved, and to account for the company's assets. Based on the above discussion, it is necessary to find out the application of the system of credit sales at PD. Subur Abadi Pontianak.

This research aimed to reveal the application of the accounting system of credit sales at PD. Subur Abadi Pontianak. Has the accounting system of credit sales at PD. Subur Abadi Pontianak met standard Internal Control System? This research used a descriptive analysis method.

The results of research revealed that the accounting system of credit sales at PD. Subur Abadi Pontianak was quite good, however, they should be recorded into a sales journal and a ledger by the accounting section.

Keywords: Accounting System, Credit Sales



Translated by:
Tanjungpura University Language Center

Segu Ato, M.A.
NIP. 197312101999031008

ABSTRAK

Perusahaan didirikan untuk mencari laba yang sebesar-besarnya dan untuk dipertahankan kelangsungan hidup usahanya. Tentu saja kelangsungan usaha ini dapat terwujud jika barang atau jasa yang ditawarkan dapat diterima di pasaran, dan dapat menarik pangsa pasar. Oleh karena itu, penting untuk perusahaan mempelajari sistem penjualan, karena penjualan merupakan sumber penghasilan bagi perusahaan. Salah satu cara yang digunakan untuk meningkatkan penjualan adalah dengan menggunakan sistem penjualan kredit. Untuk mencapai tujuan tersebut, pimpinan perusahaan membutuhkan suatu sistem untuk dapat membantu mengadakan pengendalian intern yang dapat memberi informasi sejauh mana kemajuan perusahaan yang telah dicapai, serta dapat mempertanggungjawabkan kekayaan perusahaan yang diserahkan padanya. Atas dasar kondisi di atas dipandang perlu untuk mengetahui penerapan sistem penjualan kredit pada PD. Subur Abadi Pontianak.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui penerapan sistem akuntansi penjualan kredit pada PD. Subur Abadi Pontianak. Apakah Sistem Akuntansi Penjualan kredit pada PD. Subur Abadi Pontianak telah memenuhi Sistem Pengendalian Intern yang memadai. Metode penelitian yang digunakan adalah metode analisis deskriptif.

Hasil penelitian yang dilakukan menunjukkan bahwa sistem akuntansi penjualan kredit pada PD. Subur Abadi Pontianak sudah cukup baik namun perlu dilakukan pencatatan ke dalam jurnal penjualan dan buku besar pada bagian akuntansi.

Kata Kunci : Sistem Akuntansi, Penjualan Kredit.