

DAFTAR ISI

Halaman

COVER.....	i
PERNYATAAN BEBAS DARI PLAGIAT	ii
PERTANGGUNGJAWABAN SKRIPSI.....	iii
LEMBAR YURIDIS	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK	vii
RINGKASAN SKRIPSI.....	viii
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang.....	1
1.2. Rumusan Masalah.....	11
1.2.1. Pernyataan Masalah	11
1.2.2. Pertanyaan Penelitian.....	11
1.3. Tujuan Penelitian	11
1.4. Kontribusi Penelitian	12
1.4.1. Kontribusi Teoritis	12
1.4.2. Kontribusi Praktis	12
1.5. Gambaran Kontekstual Penelitian	12
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	15
2.1. Landasan Teori	15
2.1.1. Manajemen Pemasaran	15
2.1.2. Jasa dan Karakteristik Jasa.....	15
2.1.3. Tarif	16
2.1.4. Kepercayaan.....	18
2.1.5. Kualitas Pelayanan.....	21
2.1.6. Kepuasan Pelanggan	22
2.2. Kajian Empiris	25
2.3. Kerangka Konseptual dan Hipotesis Penelitian.....	31
2.3.1. Hubungan Keterkaitan Tarif Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	31
2.3.2. Hubungan Keterkaitan Kepercayaan Konsumen Terhadap Kepuasan Pelanggan	32
2.3.3. Hubungan Keterkaitan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan	33
2.3.4. Hubungan Keterkaitan Tarif, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	33

BAB III METODE PENELITIAN	35
3.1. Bentuk Penelitian.....	35
3.2. Tempat dan Waktu Penelitian.....	35
3.3. Data Penelitian.....	35
3.3.1. Data Primer	35
3.3.2. Data Sekunder	35
3.3.3. Teknik Pengumpulan Data.....	36
3.4. Populasi dan Sampel.....	37
3.4.1. Populasi.....	37
3.4.2. Sampel.....	37
3.5. Variabel Penelitian.....	38
3.6. Metode Analisis	40
3.6.1. Uji Instrumen Penelitian	40
3.6.2. Analisis Statistik Deskriptif.....	41
3.6.3. Uji Asumsi Klasik.....	42
3.6.4. Analisis Regresi Linear Berganda	44
3.6.5. Uji Kelayakan Model	44
3.6.6. Uji Hipotesis	45
 BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	46
4.1. Hasil Penelitian.....	46
4.1.1. Karakteristik Responden	46
4.1.2. Uji Instrumen Penelitian.....	51
4.1.3. Analisis Statistik Deskriptif.....	52
4.1.4. Uji Asumsi Klasik	59
4.1.5. Analisis Regresi Linear Berganda	62
4.1.6. Uji Kelayakan Model	64
4.1.7. Uji Hipotesis	65
4.2. Pembahasan	67
4.2.1. Tarif Berpengaruh Signifikan Terhadap Kepuasan Pelanggan	67
4.2.2. Kepercayaan Berpengaruh Signifikan Terhadap Kepuasan Pelanggan	68
4.2.3. Kualitas Pelayanan Berpengaruh Signifikan Terhadap Kepuasan Pelanggan	69
4.2.4. Tarif, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan Secara Bersama-sama Berpengaruh Signifikan Terhadap Kepuasan Pelanggan	70
 BAB V PENUTUP	71
5.1. Kesimpulan	71
5.2. Rekomendasi.....	71
 DAFTAR PUSTAKA.....	73
LAMPIRAN	78